

Estimado Fernando,

El propósito de esta comunicación es plantearte de manera franca y leal, como han sido nuestras conversaciones, la situación actual de GVC y sus empresas, así como una propuesta que le permita a Gonzalo, resolver sus problemas. Consistiría en recibir una ayuda, literalmente vital, tanto para él como para sus compañías.

En este ámbito y espíritu constructivo, te comento algunas circunstancias ocurridas en el último tiempo, para pasar, finalmente, a hacer una petición concreta.

Es en ese contexto, donde te haré un planteamiento que puede ayudar a resolver sus dificultades actuales, despejar hacia el futuro las relaciones familiares de las comerciales, en fin, avanzar una etapa distinta y mejor para todos.

1.- Gonzalo Vial Concha ha logrado renegociar con todos sus Bancos acreedores, su endeudamiento de largo plazo. Esto es fruto de un trabajo serio y profesional y, al mismo tiempo, la consecuencia de la restructuración de cada una de sus empresas.

Sin embargo, hoy, producto de la crisis sanitaria, se ha producido una gran fuga de capitales desde los fondos privados que lo financian, lo que ha provocado una nueva crisis de liquidez, que hace imposible financiar su operación. Todo ello pese a que durante el año pasado y lo que va de éste, se han obtenido los mejores resultados para sus empresas, desde el año 2014.

2.- En este escenario, GVC debe hacer todo el esfuerzo posible para salvar sus empresas. No hacerlo sería un grave quiebre en la cadena de abastecimiento de materias primas básicas a nivel nacional. Y, también, debo decirlo, se trata de ayudarlo a él, como persona, para hacer frente a su futuro y el de su familia.

3.- Concretamente, te planteo la venta o cesión de sus derechos en el grupo Agrosuper, a sus Hermanas, o a quien o quienes ellas señalen, con un descuento significativo.

Cuando se mandató a BofaML para que procurara establecer un valor a la participación de GVC en el grupo AS, dicha institución financiera concluyó que el conjunto de activos valorizados alcanzaban un rango de US\$ 1.336 M a US\$ 1.535 M (con una media de US\$ 1.430).

Asumiendo un ajuste producto de la crisis social producida en Chile desde Octubre del año pasado y la crisis actual, estimo que el valor de la participación de GVC puede ser descontado en un 33,5%, para los efectos de fijar un precio a la venta o cesión ofrecida, lo que daría un valor total de US\$ 951 M. Dado que AS debe proteger su liquidez en tiempos de crisis, propongo que este pago se pueda concretar en tres etapas. Un primer pago de US\$ 321 M ahora, con lo que GV podría enfrentar sus actuales contingencias. Un segundo pago, a verificarse en dos años, contados desde esta fecha, donde se paga el 50% del saldo (US\$ 315 M) y un tercer pago, en 4 años contados desde ahora, donde se paga el saldo restante. (Solo ajustado a la tasa de descuento que estimó BofaML (7,04%). Adicionalmente, en virtud de este acuerdo, Graneles S.A., sería transferido al grupo AS, terminando, así, toda relación comercial entre GVC y su familia o empresas relacionadas.

4.- Mi propósito, como te lo señale al comienzo de esta nota, no es extenderme sino, por el contrario, hacerte llegar un planteamiento claro, transparente y directo, el cual pueda ser considerado y acogido, en beneficio de todos.

Cordialmente,
Luis Hermosilla